



# Innovation im Norden

**Digitale Vermögensverwaltung** ◀ Die Finanzbranche steht unter strenger Aufsicht. Den Regularien und rechtlichen Anforderungen zu genügen, ist gerade für kleinere Unternehmen oft eine bürokratische Herausforderung. Die Kruse & Bock Vermögensverwaltung GmbH aus Brunsbüttel bietet Kunden und Finanzanlagenvermittlern nun einen digitalen Weg.

**P**eningar heißt die Online-Plattform, die verspricht, den bürokratischen Aufwand kleinzuhalten und das Beste für den Kunden herauszuholen. Der Name kommt aus dem Isländischen und bedeutet Geld – passend

zu dem, was die Plattform verspricht. „Wir sehen die Digitalisierung als große Chance für unsere Branche. Wir wollten mit Peningar zeigen, wie innovativ wir hier in Schleswig-Holstein sein können“, sagt Geschäftsführer Torben Bock. Seit 20 Jahren bereits ist der Vermögensverwalter Kruse & Bock erfolgreich am Markt. „In den letzten Jahren hat die Regulierung kontinuierlich zugenommen. Die Erfordernisse in unserem Geschäft sind von Einzelunternehmern kaum noch zu bewältigen“, erklärt Bock. Mit Peningar bieten Kruse & Bock gerade diesem Personenkreis eine interessante Lösung: „Finanzanlagenvermittler können als Tippgeber fungieren und ihre Kunden an Peningar empfehlen. Ein Kooperationsvertrag sichert dem Tippgeber eine Bestandsprovision. Und: Regularien und Haftung liegen bei uns“, so Bock. Der Vermögensverwalter unterliegt bereits den höchsten Aufsichtskriterien durch die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin). „Wir müssen die rechtlich hohen Anforderungen längst bewältigen. Für kleinere Unternehmen können wir so einen echten Mehrwert bieten. Ihnen bleibt mehr Zeit für das, was zählt: den Kunden“, sagt Vermögensverwalter Kai Hamann.

Die Strategien durchlaufen permanent Szenarioanalysen mit BlackRock-Daten. Niemand auf der Welt hat mehr Daten zur Verfügung, um Risiken für Anleger abschätzen zu können.“ Die Risikoentscheidung trifft jeder Kunde selbst: Freya, Balder, Loki – nordische Götter bezeichnen die wählbaren Klassen, von konservativ bis risikofreudig. „Je nach Kunde und Anlagedauer kann es sich lohnen, ein höheres Risiko einzugehen“, so Hamann. Auch Themenschwerpunkte lassen sich beimischen. „Wer den Klimawandel, Technologie oder die Gesundheitsbranche interessant findet, kann Bestandteile in seinem Portfolio gezielt ergänzen“, sagt Bock.

Bei allem ist der Kunde nicht allein. Das Portal kann eine Menge und ist mit technologischer Intelligenz ausgerüstet. Dennoch: „Natürlich steht die persönliche Kundenberatung im Fokus. Wir unterstützen unsere Kunden bei jedem Schritt und überprüfen die Portfolios. Sollte sich der Markt verändern, können wir so schnell und im Sinne unseres Kunden reagieren“, so Bock. Sollte die geplante Aufsicht durch die BaFin auch für 34f Finanzanlagenvermittler Wirklichkeit werden, sei Peningar eine echte Alternative für alle Betroffenen. ◀◀

Foto: Kruse & Bock Vermögensverwaltung GmbH

**Autor:** René Koch  
IHK-Redaktion Flensburg  
rene.koch@flensburg.ihk.de

**Website**  
www.peningar.de

## › Dänisches Bettenlager GmbH & Co. KG

### Fusion beschlossen

Aus zwei macht eins: Ab dem ersten September werden das Dänische Bettenlager und Jysk Nordic unter dem Namen Jysk fusionieren. Diese Entscheidung traf Familie Larsen, Inhaberin der dänischen Jysk-Gruppe, zu der beide Unternehmen gehören. Der Grund für diese Fusion liege in der aktuellen Marktentwicklung begründet. „Eine große Unternehmenseinheit wird auf einem solchen Markt wettbewerbsfähiger sein als getrennte Unternehmen“, so Lars Larsen, Gründer der Gruppe. Die neue Firmenzentrale wird sich in Brabrand bei Aarhus befinden, wo die Jysk-Gruppe beheimatet ist. Der aktuelle CEO und Präsident von Jysk Nordic, Jan Bøgh, wird die Leitung des neuen Unternehmens übernehmen. Die Handewitter Firmenzentrale vom Dänischen Bettenlager bleibt erhalten – genauso wie der Name. Auch zukünftig werden die Geschäfte in Deutschland und Österreich unter der Bezeichnung Dänisches Bettenlager weiterlaufen. red ◀◀

**Mehr erfahren**  
www.DaenischesBettenlager.de  
www.jysk.com

**Starke Partner** ◀ Für die Umsetzung der Idee haben sich Kruse & Bock einen starken Partner geholt. Den Algorithmus für die Anlagestrategie liefert BlackRock – der größte unabhängige Vermögensverwalter der Welt. „Unsere Kunden können zwischen sechs Musterportfolios wählen.